

(日英) 技術契約の交渉の実務と基礎



2021.12.9 (木) 13:30~16:30

講師： 牧野 和夫 氏

芝綜合法律事務所 弁護士・弁理士
米国ミシガン州弁護士
元 アップルコンピュータ (株) 法務部長
元 ビジネスソフトウェアアライアンス日本代表事務局長



LIVE



ライブ配信だからその場で講師に質問可能 &
アーカイブ配信も実施 (各講義翌日から1週間)

・聞き逃しても安心! 期間内はなんどでも。・再生速度を変更可能!



◆ (日英) 技術契約の交渉の方法について、お悩みの皆さんも多いのではないのでしょうか。特許を始め知的財産権のライセンスで一番大きな課題が、ロイヤリティーをいくらにどういう根拠で設定して交渉するかではないかと思います。そこで、本セミナーでは、「ロイヤリティーの交渉方法・スタンスの取り方」を中心に、日英技術契約交渉の他の重要条件の交渉について、ミニ演習を通じて基本をご理解いただくことを目的としております。

◆ 講師は、2013年に米国ボストンのハーバード大学ロースクールで、「交渉プログラム」(英語での集中講座)を終了しておりますので、ハーバード流交渉術とも言えるかもしれません。

<講義内容>

- 1 契約交渉の30の極意
- 2 一般条項の交渉の基礎的な理解
- 3 NDAの交渉
- 4 ライセンス契約の交渉
- 5 ロイヤリティーの交渉方法・スタンスの取り方
- 6 業務委託契約の交渉
- 7 開発委託契約の交渉

◆ 受講料： 会員9,000円・一般10,500円 (※税込)

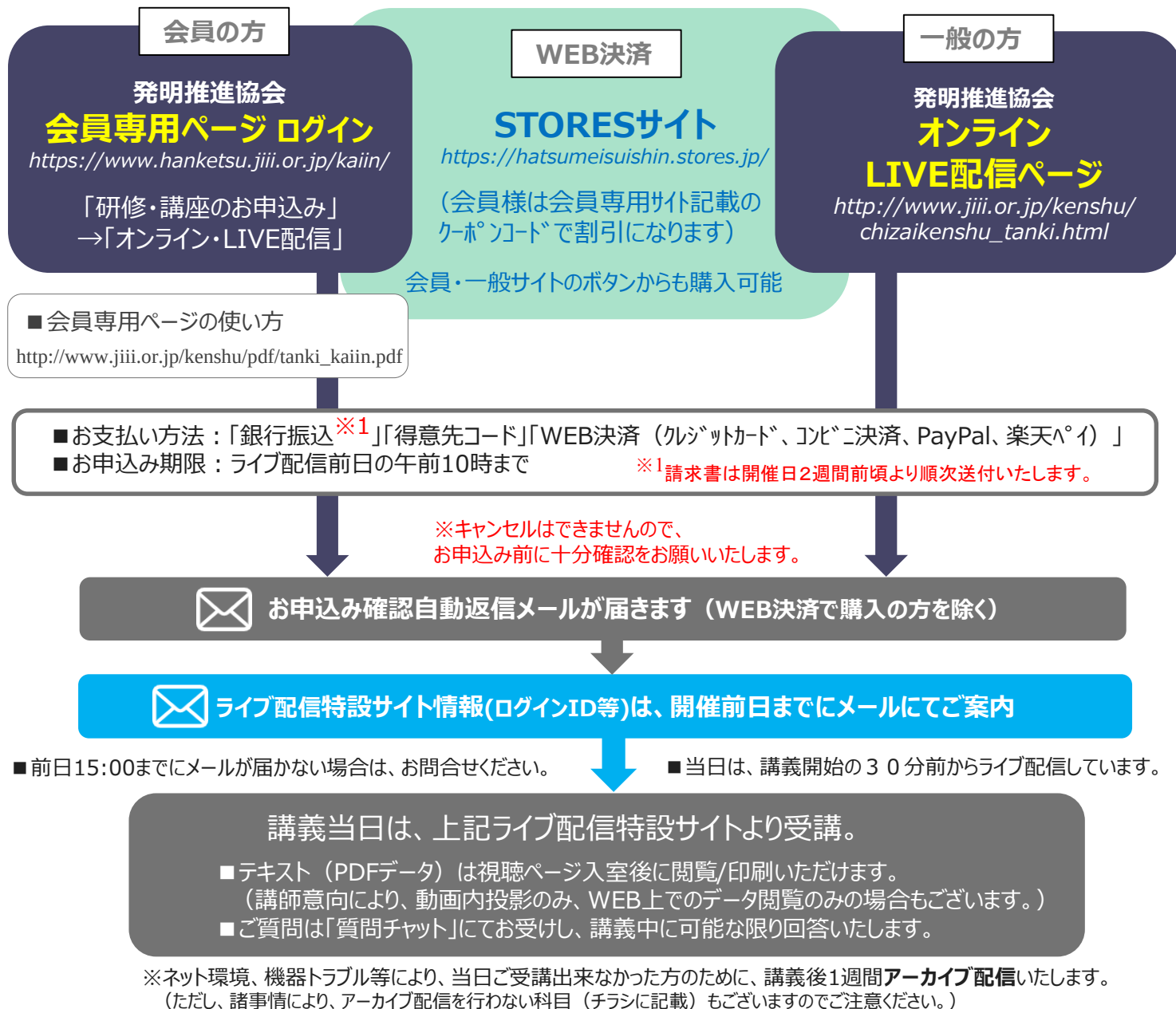
◆ 申込： http://www.jiii.or.jp/kenshu/chizaikenshu_tanki.html



お申込みページQRコード

■「**Vimeoライブ**」を利用したライブ配信となります。

お申込み前に視聴テストページ（ <https://jipii-live.com/test/> ）より視聴できるかご確認ください。



◆お申込みについて◆

- ①受講にあたっては、各WEBサイトからお申込ください。（お申込み前に視聴テストページより視聴できるかご確認ください。）
- ②受講料の「会員価格」とは、（一社）発明推進協会、（公社）発明協会、各地域の発明協会のいずれかの会員である場合に適用されるもので、**会員専用ページから申込みいただくことで会員価格の適用を受けられます。**
- ③定員に達するまで、先着順で受付けます。
- ④銀行振込を選択のお客様へは、請求書を開催日2週間前より順次送付いたします。期日までにお支払いをお願いいたします。
- ⑤**キャンセルはできません。お申込み前に十分確認をお願いいたします。**

◆領収書について◆

領収書の発行は行っておりません。各決済ごとに発行される書類が領収書扱いとなりますので、そちらをご利用ください。

※弊会発行の書類が必要な場合は「購入明細書」（PDF）の発行を承ることが可能です。

お申込み講座名、お振込日、お振込者名について、（ kouza-form@jiii.or.jp ）へご連絡をお願い致します。

◆ご視聴について◆

以下の行為は禁止されております。

複数人での聴講、講義の録音・録画、講義資料を申込み者以外の第三者に共有すること、講義資料の二次利用。

（なお、上記行為は例示であり、上記以外にも弊会が不適切と判断する行為を発見した場合には、利用制限・アカウント停止などの措置をとらせて頂く場合がございます。何卒ご了承ください。）

◆その他◆

以下の場合は開催を中止することがあります。

申込者数が15名に達しない場合、天災等により講座開催が危ぶまれる場合、その他円滑な開催が不可能となる場合。